

Spis zawartości

1. Cel i zakres badania ewaluacyjnego	XXI
1.1. Cel badania ewaluacyjnego	XXI
1.2. Przedmiot i zakres badania ewaluacyjnego	XXI
2. Koncepcja badania ewaluacyjnego	XXIV
2.1. Koncepcja pogrupowania celów badania	XXIV
2.2. Koncepcja wykorzystania kryteriów ewaluacyjnych	XXVI
3. Wyniki badania	1
3.1. Ocena zasięgu i intensywności wsparcia bezpośredniego w sektorze przedsiębiorstw (cel 1)	1
3.1.1. Charakterystyka beneficjentów potencjalnych i rzeczywistych	1
3.1.1.1. Rozkład potencjalnych beneficjentów	1
3.1.1.2. Rozkład beneficjentów faktycznych	3
3.1.1.3. Trafność określenia potencjalnych beneficjentów	5
3.1.2. Wsparcie bezpośrednie w sektorze przedsiębiorstw na poziomie krajowym	9
3.1.2.1. Liczba realizowanych projektów w podziale na działania i województwa	9
3.1.2.2. Stopień korzystania z pomocy UE w poszczególnych województwach	11
3.1.2.3. Źródła finansowania projektów przedsiębiorców w zależności od wielkości przedsiębiorstwa i województwa	13
3.1.2.4. Rodzaje działalności prowadzone przez projektodawców w podziale na województwa	18
3.1.2.5. Wartość projektów i poziom dofinansowania projektów w podziale na wielkość przedsiębiorstw i województwa	19
3.1.2.6. Rzeczywisty poziom dofinansowania przedsiębiorstw w podziale na województwa	22
3.1.3. Wsparcie na poziomie regionalnym	28
3.1.3.1. Liczba realizowanych projektów	28
3.1.3.2. Wartość projektów i poziom dofinansowania projektów	32
3.2. Ocena zmian w sektorze przedsiębiorstw wywołanych działaniem funduszy strukturalnych (cel 2)	36
3.2.1. Charakterystyka wyjściowa sektora przedsiębiorstw – analiza okresu 1999-2003	36
3.2.2. Ocena zmian w okresie 1999-2007 (analiza Shift share)	44
3.2.3. Ocena wpływu funduszy strukturalnych na konkurencyjność przedsiębiorstw – analiza okresu 2004-2007	48
3.2.3.1. Analiza porównawcza sektora polskich przedsiębiorstw na tle innych krajów UE	48
3.2.3.2. Efekt brutto – analiza zmiany sytuacji w sektorze przedsiębiorstw w okresie interwencji funduszy strukturalnych	54
3.2.3.3. Efekt netto – analiza zmiany sytuacji w sektorze przedsiębiorstw spowodowanej interwencją funduszy strukturalnych	68
3.3. Ocena i identyfikacja zagrożeń związanych z wykorzystaniem funduszy strukturalnych (cel 5)	81
3.3.1. Niekorzystne zjawiska i oddziaływanie w branżach	81
3.3.2. Nieprawidłowości i nadużycia	85
3.4. Programy operacyjne oraz formy wsparcia w największym stopniu wspomagające wzrost konkurencyjności (cel 3)	88
3.4.1. Najlepsze formy wsparcia a kryteria ewaluacyjne	88
3.4.1.1. Efekt deadweight	88
3.4.1.2. Trafność i użyteczność wsparcia	93
3.4.1.3. Trwałość wsparcia	100
3.4.1.4. Skuteczność i efektywność wsparcia	102
3.4.2. Atrakcyjność (popularność) poszczególnych działań	105
3.5. Ocena zmian legislacyjnych oddziałujących na sektor przedsiębiorstw w kontekście realizacji programów współfinansowanych z funduszy strukturalnych (cel 4)	111
4. Wnioski i rekomendacje	116
5. Załączniki	128