

Spis treści

Uwagi wstępne do wydania drugiego uzupełnionego i poprawionego	9
Uwagi wstępne do wydania pierwszego	11
Podstawowe źródła normatywne	14

Rozdział 1

Zagadnienia ogólne

1. Prawo cywilne a prawo handlowe państw kapitalistycznych — pojęcia i wzajemne stosunki	15
2. Źródła prawa dla stosunków handlowych w Wielkiej Brytanii i USA	18
2.1. Źródła prawa dla stosunków handlowych w Wielkiej Brytanii	18
2.2. Źródła prawa dla stosunków handlowych w USA	23
3. Źródła prawa cywilnego i handlowego w państwach Europy kontynentalnej	28
3.1. Źródła prawa cywilnego i handlowego we Francji	28
3.2. Źródła prawa cywilnego i handlowego w RFN	32
3.3. Źródła prawa dla stosunków handlowych w Szwajcarii	35
3.4. Źródła prawa dla stosunków handlowych we Włoszech	38
4. Źródła prawa prywatnego dla czynności handlu zagranicznego	41

Rozdział 2

Spółki występujące w obrocie handlowym

1. Ogólna charakterystyka spółek występujących w obrocie handlowym	48
2. Spółki osobowe prawa cywilnego i spółka cicha	56
3. Formalności związane z zakładaniem spółek handlowych	64
4. Majątek spółek handlowych i zasady ponoszenia odpowiedzialności za ich zobowiązania	75
5. Członkostwo w spółkach handlowych — prawa i obowiązki wspólników	82
6. Zarządzanie spółkami handlowymi	90
6.1. Prowadzenie spraw spółek handlowych i ich reprezentowanie wobec osób trzecich	90
6.2. Wpływ wspólników na zarządzanie spółkami kapitałowymi przez walne zgromadzenie (zebranie) oraz organy nadzorcze i kontrolne	97
7. Zmiany składu osobowego i rozwiązywanie spółek handlowych	102

8. Związki między samodzielnymi uczestnikami obrotu gospodarczego; połączone przedsiębiorstwa i grupy spółek	109
8.1. Podstawowe typy związków między samodzielnymi uczestnikami obrotu gospodarczego	109
8.2. Grupa przedsiębiorstw i grupa spółek — nowe formy prawne związków między samodzielnymi podmiotami obrotu gospodarczego	113

Rozdział 3

Kupiec i podstawowe instytucje obrotu handlowego

1. Kupiec, czynności handlowe i przedsiębiorstwo	119
1.1. Pojęcie kupca i rodzaje kupców	119
1.2. Pojęcie i rodzaje czynności handlowych	123
1.3. Przedsiębiorstwo w obrocie handlowym państw kapitalistycznych	127
2. Rejestr handlowy	132
2.1. Pojęcie i organizacja rejestru handlowego	132
2.2. Zasady funkcjonowania rejestrów handlowych	136
2.3. Skutki prawne wpisu do rejestru handlowego	139
3. Firma kupca jednoosobowego i spółek handlowych	142
3.1. Pojęcie firmy i oznaczenie firmy nowo powstałej (pierwotnej)	142
3.2. Prawo do firmy (nazwy handlowej)	148
3.3. Ochrona prawa do firmy	153
4. Uznawanie i dopuszczanie do działalności obcych podmiotów prawnych, zwłaszcza spółek handlowych	159
4.1. Uznawanie obcych podmiotów prawnych	159
4.2. Dopuszczanie do działalności obcych osób fizycznych	162
4.3. Podstawy prawne i podstawowe formy dopuszczania do działalności obcych osób prawnych (spółek handlowych)	166
4.4. Zasady dopuszczania do działalności obcych osób prawnych (spółek handlowych)	172

Rozdział 4

Przedstawicielstwo i pośrednictwo w obrocie handlowym

1. Przedstawicielstwo i pośrednictwo w obrocie handlowym w państwach Europy kontynentalnej	177
1.1. Ogólna charakterystyka przedstawicielstwa i pośrednictwa	177
1.2. Prokura — specjalny rodzaj pełnomocnictwa o ustawowo określonym zakresie umocowania	183
1.3. Pełnomocnictwo handlowe i inne przedstawicielstwa bezpośrednie o charakterze niesamodzielnym	187
1.4. Samodzielne przedstawicielstwo handlowe o charakterze bezpośrednim	195
1.5. Samodzielne przedstawicielstwo handlowe o charakterze pośrednim	203
1.6. Przedstawicielstwo stałe a status prawny dystrybutora towarów	211
1.7. Pośrednictwo handlowe — maklerstwo	214
2. Stosunek agencji w prawie angielskim i w prawach stanowych USA	222
2.1. Ogólna charakterystyka stosunku agencyjnego	222
2.2. Ustanawianie, zakres umocowania agenta i wygasanie stosunku agencyjnego	226
2.3. Stosunki agenta i pryncypała z osobami trzecimi	230
2.4. Specjalne rodzaje agentów w obrocie handlowym — faktor, broker	235

Rozdział 5

Zawarcie i warunki ważności umowy z uwzględnieniem prawa właściwego do jej oceny

1. Zawarcie umowy	239
1.1. Ogólna charakterystyka, rodzaje zawarcia umowy i język umowy	239
1.2. Sytuacja prawna uczestników negocjacji przed zawarciem ostatecznej umowy	246
1.3. Ogólne warunki umów i umowy typowe	257
1.4. Zawarcie umowy między nieobecnymi (oferta i akceptacja) — przetarg	273
2. Warunki ważności umowy	286
2.1. Podmiotowe warunki ważności umowy	286
2.2. Przedmiotowe warunki ważności umowy	291
2.3. Formalnoprawne warunki ważności umowy	295
3. Prawo właściwe do oceny umowy	300
3.1. Kolizyjna autonomia woli stron	300
3.2. Wybór prawa dla stosunku umownego	304
3.3. Skutki braku wyboru prawa lub wyboru nieskutecznego.	310

Rozdział 6

Podstawowe typy umów i zabezpieczenie ich wykonania w obrocie handlowym

1. Umowa sprzedaży	317
1.1. Pojęcie, istota i podstawowe rodzaje umowy sprzedaży	317
1.2. Zmiana własności przedmiotu sprzedaży	324
1.3. Ryzyko przypadkowej utraty lub uszkodzenia rzeczy przy sprzedaży	332
2. Umowy o świadczenie usług	336
2.1. Umowa o dzieło	336
2.2. Umowa zlecenia	348
2.3. Umowa przechowania	357
3. Zabezpieczenie wykonania umowy	366
3.1. Ogólna charakterystyka sposobów zabezpieczenia wykonania zobowiązań wynikających z umów	366
3.2. Prawo zatrzymania — kupieckie prawo zatrzymania	370
3.3. Kara umowna (odszkodowanie umowne)	372
3.4. Poręczenie i gwarancja	376

Rozdział 7

Odpowiedzialność za naruszenie umowy i przedawnienie roszczeń w obrocie handlowym

1. Przejawy i skutki naruszenia umowy	384
1.1. Ogólna charakterystyka naruszenia umowy	384
1.2. Niewykonanie umowy w ogóle	388
1.3. Nienależyte wykonanie umowy, zwłoka dłużnika, zwłoka wierzyciela	392
2. Zasady ponoszenia odpowiedzialności za naruszenie umowy	396
2.1. Przesłanki odpowiedzialności dłużnika za naruszenie umowy	396
2.2. Zasady obliczania wysokości odszkodowania	401
2.3. Przesłanki zwolnienia dłużnika od odpowiedzialności za naruszenie umowy	405
3. Odpowiedzialność za nienależyte wykonanie obowiązków sprzedawcy	410

3.1. Ogólna charakterystyka odpowiedzialności sprzedawcy z tytułu rękojmi	410
3.2. Zakres odpowiedzialności z tytułu rękojmi	419
3.3. Zasady ponoszenia odpowiedzialności z tytułu rękojmi	426
3.4. Odpowiedzialność sprzedawcy z tytułu gwarancji	433
3.5. Odpowiedzialność za produkt (odpowiedzialność producenta, odpowiedzialność sprzedawcy)	439
4. Przedawnienie roszczeń wynikających z umów	445
 Skorowidz	 455
 Spis treści w języku angielskim	 477
 Spis treści w języku rosyjskim	 481