

Spis treści

Wstęp.....	7
Rozdział 1. Poziom społeczny przyzwolenia dla nierówności dochodów	11
1.1. Przed zmianą ustroju i po niej: kilka uogólnień i dane z badań	12
1.2. Przed zmianą ustroju i po niej: potoczna ocena nierówności dochodów.....	16
1.3. Polska na tle innych krajów	21
1.4. Zróżnicowanie według przynależności klasowej, pochodzenia i innych czynników.....	29
1.5. Wnioski.....	33
Rozdział 2. Jakie powinny być sprawiedliwe nierówności zarobków?	35
2.1. Hierarchia postrzeganych i postulowanych zarobków... ..	36
2.2. Zróżnicowanie poglądów.....	48
2.3. Wnioski.....	54
Rozdział 3. Akceptowany stopień nierówności zarobków... ..	56
3.1. Poziom akceptacji	57
3.2. Rozbieżność między tym, co jest, a tym, co być powinno.....	66
3.3. Lokalizacja tych postaw w strukturze społecznej.....	69
3.4. Pola deprivacji	77
3.5. Wnioski.....	84
Rozdział 4. Wpływ oceny zarobków na postawy wobec demokracji, legitymizację i życie codzienne	86
4.1. Kryteria ważności	87
4.2. Sfera codzienna	89
4.3. Oceny funkcjonowania demokracji w Polsce.....	97

4.4. Legitymizacja systemu.	102
4.5. Wnioski.	104
Rozdział 5. Postrzeganie hierarchii.	108
5.1. Zasady sprawiedliwej dystrybucji zarobków	108
5.2. Lokalizacja w strukturze społecznej	115
5.3. Wnioski.	118
Rozdział 6. Porównania międzynarodowe	121
6.1. Różnice w latach osiemdziesiątych XX wieku.	122
6.2. Różnice pod względem akceptacji dla hierarchii zarobków	125
6.3. Różnice pod względem akceptacji dla poziomu nierówności zarobków	132
6.4. Różnice w rozbieżności między nierównościami postulowanymi i istniejącymi faktycznie	136
6.5. Wnioski.	137
Rozdział 7. Aspiracje dotyczące własnych dochodów.	139
7.1. Poziom rozbieżności	140
7.2. Usytuowanie w strukturze społecznej	146
7.3. Konsekwencje aspiracji finansowych	157
7.4. Wnioski.	160
Zakończenie.	163
Literatura	172