

Spis treści

Wstęp	9
-------------	---

Część I *Każdy jest sprzedawcą*

1. Poszukiwania	13
2. Jednominutowy sprzedawca	17
3. Sprzedaż celowa	27

Część II *Sprzedawanie innym*

4. Decydujące minuty przed sprzedażą	41
5. Decydujące minuty podczas sprzedaży	53
6. Decydujące minuty po sprzedaży	67

Część III *Sprzedaż samemu sobie*

7. Sprzedaż samosterowana	77
8. Moje jednominutowe cele sprzedaży	83
9. Moje jednominutowe pochwały	95
10. Moje jednominutowe nagany	103

Część IV *Dlaczego to działa?*

11. Jednominutowy sprzedawca wyjaśnia	113
---	-----

Część V *Zbieranie plonów*

12. Nowy jednominutowy sprzedawca	125
13. Dar dla samego siebie	129
14. Dar dla innych	133
Podziękowania	135
O autorach	137