

Spis treści

Wstęp wydawcy	5
Wstęp autora	9
CZĘŚĆ I GRACZ	19
Rozdział 1. Okres kanadyjski	21
CZĘŚĆ II FUNDAMENTALISTA	35
Rozdział 2. Wejście na Wall Street	37
Rozdział 3. Pierwszy kryzys	57
CZĘŚĆ III TECHNIK	65
Rozdział 4. Rozwój teorii ramkowej	67
Rozdział 5. Telegramy na cały świat	83
CZĘŚĆ IV TECHNOFUNDAMENTALISTA ..	101
Rozdział 6. Rynek niedźwiedzia	103
Rozdział 7. Teoria zaczyna działać	113
Rozdział 8. Moje pierwsze pół miliona	129
Rozdział 9. Drugi kryzys	141
Rozdział 10. Dwa miliony dolarów	153
Wywiad udzielony magazynowi <i>Time</i>	167

DODATKI	171
Telegramy	173
Wykresy	193
Pytania i odpowiedzi	211
Skorowidz spółek	235

Oto historia jednego z najgłośniejszych sukcesów giełdowych. Ale nie tylko. To przede wszystkim przewodnik po metodach mistrza Wall Street, technikach spekulacji podczas hossy i bessy, krok po kroku opisanych zasadach gry – przedstawionych w dodatku w taki sposób, żebyś i Ty mógł zasiąść przy stole nakrytym zielonym suknem. I bez względu na to, czy do Twoich drzwi zapuka światowy kryzys, czy nagły wzrost cen akcji – ma przygotować Cię na to, byś nigdy nie stracił głowy i zawsze wyszedł na swoje.

Ta książka przetrwała próbę czasu i stała się klasyką Wall Street. Opisany w niej system inwestycyjny przyniósł autorowi fortunę. Czy masz odwagę zaryzykować podobny los? To nie baśń z odległej krainy. **Jak zarobiłem 2 000 000 \$ na giełdzie** przedstawia teorię inwestowania, która przyniosła Darvasowi 2 miliony dolarów zysku, mimo że zaczął od drobnych transakcji. Poznaj jego zasady inwestowania – teorię ramek, stosowanie zleceń stop loss oraz metody na opanowanie szalejących emocji. Włącz się do gry!

Podczas lektury pokonasz kolejne fazy dojrzewania gracza giełdowego: od impulsywnej i niemądrej spekulacji do metodycznej gry. Autor zdefiniował, a potem ulepszył metodą prób i błędów prawa rządzące parkietem, których należy przestrzegać bez względu na emocje i opinie ekspertów.

Tom, który trzymasz w dłoni, jest pierwszą książką diametralnie zmieniającą poglądy ludzi na maklerów i domy maklerskie. Przeczytaj ją, a dowiesz się dlaczego. Zastosuj w praktyce, a wyjdzie Ci to na dobre we wszystkich sytuacjach, z którymi w przyszłości zetkniesz się na giełdzie.

NICOLAS DARVAS od zawsze był oryginałem. Wygrywał też prawie zawsze, obojętnie, czy chodziło o rozwiązywanie krzyżówek, mistrzostwa ping-ponga, czy stanowisko tancerza zarabiającego najlepiej na świecie. Jako autor bestsellera **Wall Street: The Other Las Vegas** przedstawił w książce tak autentyczne i obnażające prawdę poglądy na giełdę papierów wartościowych, że wydawcy prasy finansowej zawarli z nim milczenie, aby nie promować tego tytułu. Mimo to książka odniosła spektakularny sukces.