

Spis treści:

Wstęp

1. Menedżer, mentor, przywódca czy sprzedawca – jaką rolę przyjmujesz w klasie?
2. Zbuduj swój wizerunek i zadbaj o pozycję eksperta
3. Zbuduj solidny zespół
4. Zarządzaj emocjami i ucz efektywnie
5. Rozwiązuj trudne problemy, kiedy są jeszcze małe
6. Zwiększ zaangażowanie uczniów – naucz ich odpowiedzialności
7. Sprzedawaj wiedzę – wzbudź chęć do nauki
8. Motywuj – zbuduj wizję końca
9. Zorganizuj rozwój swoich uczniów – ustal cele i priorytety
10. Słuchaj – obecność coachingowa kluczem do poznania swoich uczniów
11. Skrzynka z narzędziami – to ci się przyda
12. Biblioteczka nauczyciela mentora