

SPIS TREŚCI

PODZIĘKOWANIA	7
WSTĘP	8
1. Dlaczego ludzie nie odnoszą sukcesu w biznesie?	11
2. Poziom komfortu	17
3. Poziom marzeń	21
4. Pierwsze kroki – własna firma	27
5. Mentor – Sponsor	31
6. Lider w MLM	37
7. Kto kogo sponsoruje?	43
8. Mistrzowie, Zawodowcy, Amatorzy, Praktykanci, Początkujący ..	53
9. Lider czy kolekcjoner	63
10. Każdy ma swój szczyt	69
11. Jeśli nie uczysz się na błędach, popełnisz je ponownie	75
12. Pobij swój rekord	79
13. Duże pieniądze są dla zawodowców	83
14. Poziomy wiedzy i umiejętności w MLM	89
15. Szkolenia, książki, nagrania	97
16. Skuteczny sprzedawca	105
17. Opieka po sprzedaży	113
18. Dlaczego Liderzy zatrzymują się w miejscu i nie potrafią ruszyć dalej ..	119
19. MLM to gra, a nie walka	131
20. Postawa to podstawa	137
21. Najkrótsza droga do porażki	145