

# SPIS TREŚCI

|                                                                                                      |    |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------|----|
| Od autora . . . . .                                                                                  | 11 |
| Część I                                                                                              |    |
| WPROWADZENIE . . . . .                                                                               | 13 |
| 1. <b>Internacjonalizacja procesu gospodarowania i międzynarodowe stosunki gospodarcze</b> . . . . . | 15 |
| 1.1. Powstanie i rozwój gospodarki światowej . . . . .                                               | 15 |
| 1.2. Współczesny handel międzynarodowy . . . . .                                                     | 21 |
| 1.3. Znaczenie handlu międzynarodowego dla poszczególnych krajów . . . . .                           | 25 |
| 1.4. Ekonomiczne konsekwencje istnienia granic politycznych między krajami . . . . .                 | 29 |
| 1.5. Pojęcie i zakres międzynarodowych stosunków gospodarczych . . . . .                             | 31 |
| Pytania . . . . .                                                                                    | 33 |
| Część II                                                                                             |    |
| TEORIA HANDLU MIĘDZYNARODOWEGO . . . . .                                                             | 35 |
| 2. <b>Klasyczne teorie handlu międzynarodowego</b> . . . . .                                         | 39 |
| 2.1. Merkantyizm . . . . .                                                                           | 39 |
| 2.2. Teoria przewagi absolutnej . . . . .                                                            | 41 |
| 2.3. Teoria przewagi komparatywnej . . . . .                                                         | 44 |
| 2.4. Teoria kosztów absolutnych i kosztów względnych w ujęciu geometrycznym . . . . .                | 46 |
| 2.5. Rozwinięcie teorii przewagi komparatywnej . . . . .                                             | 52 |
| 2.5.1. Teoria Ricarda w ujęciu pieniężnym . . . . .                                                  | 52 |
| 2.5.2. Teoria przewagi komparatywnej w warunkach większej liczby towarów . . . . .                   | 54 |
| 2.5.3. Model Dornbuscha-Fischera-Samuelsona . . . . .                                                | 55 |
| 2.5.4. Weryfikacja teorii przewagi komparatywnej . . . . .                                           | 58 |
| Pytania . . . . .                                                                                    | 60 |

|                                                                                             |     |
|---------------------------------------------------------------------------------------------|-----|
| <b>3. Neoklasyczna teoria handlu międzynarodowego</b>                                       | 62  |
| 3.1. Narzędzia badawcze                                                                     | 62  |
| 3.2. Korzyści z handlu międzynarodowego                                                     | 65  |
| 3.3. Podział korzyści z wymiany międzynarodowej                                             | 70  |
| 3.4. Krzywa popytu wzajemnego                                                               | 73  |
| 3.5. <i>Terms of trade</i>                                                                  | 77  |
| Pytania                                                                                     | 81  |
| <b>4. Wyposażenie w czynniki produkcji jako podstawa handlu międzynarodowego</b>            | 83  |
| 4.1. Twierdzenie Heckschera–Ohlina                                                          | 84  |
| 4.2. Wyrównywanie się cen czynników produkcji                                               | 89  |
| 4.3. Efekt Stolpera–Samuelsona                                                              | 92  |
| 4.4. Empiryczna weryfikacja twierdzenia Heckschera–Ohlina                                   | 94  |
| Pytania                                                                                     | 98  |
| <b>5. Alternatywne teorie handlu międzynarodowego</b>                                       | 100 |
| 5.1. Korzyści skali produkcji a handel międzynarodowy                                       | 100 |
| 5.2. Handel wewnątrzgałęziowy                                                               | 104 |
| 5.3. Koncepcje opóźnienia naśladowczego i cyklu życia produktu a handel międzynarodowy      | 109 |
| 5.4. Koncepcja nakładającego się popytu                                                     | 112 |
| 5.5. Konkurencja monopolistyczna a handel międzynarodowy                                    | 113 |
| Pytania                                                                                     | 117 |
| <b>6. Wzrost gospodarczy a handel międzynarodowy</b>                                        | 119 |
| 6.1. Skutki wzrostu gospodarczego dla handlu międzynarodowego                               | 120 |
| 6.2. Wpływ wzrostu gospodarczego na <i>terms of trade</i> i dobrobyt kraju                  | 124 |
| 6.3. Źródła wzrostu gospodarczego i ich wpływ na handel międzynarodowy                      | 128 |
| Pytania                                                                                     | 133 |
| <b>7. Międzynarodowe przepływy czynników produkcji</b>                                      | 135 |
| 7.1. Przyczyny międzynarodowych przepływów czynników produkcji                              | 136 |
| 7.2. Międzynarodowe przepływy kapitału                                                      | 138 |
| 7.3. Inwestycje portfelowe: chęć uniknięcia ryzyka jako motyw wywozu kapitału               | 140 |
| 7.4. Kredyty finansowe                                                                      | 141 |
| 7.5. Inwestycje bezpośrednie                                                                | 144 |
| 7.5.1. Pojęcia wstępne                                                                      | 144 |
| 7.5.2. Strategia przedsiębiorstwa a inwestycje bezpośrednie                                 | 145 |
| 7.5.3. Znaczenie inwestycji bezpośrednich w gospodarce światowej                            | 148 |
| 7.5.4. Wpływ inwestycji bezpośrednich na gospodarkę kraju wywożącego i przywożącego kapitał | 152 |

|                                                            |     |
|------------------------------------------------------------|-----|
| 7.6. Międzynarodowe przepływy siły roboczej                | 156 |
| 7.6.1. Przyczyny międzynarodowych przepływów siły roboczej | 156 |
| 7.6.2. Główne kierunki migracji                            | 157 |
| 7.6.3. Ekonomiczne skutki migracji siły roboczej           | 161 |
| Pytania                                                    | 163 |

### Część III

## POLITYKA HANDLOWA 165

|                                                                                                                       |     |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----|
| 8. Cło                                                                                                                | 167 |
| 8.1. Pojęcie i rodzaje cła                                                                                            | 167 |
| 8.2. Mechanizm działania cła                                                                                          | 170 |
| 8.3. Ekonomiczne skutki cła                                                                                           | 171 |
| 8.3.1. Model małego kraju                                                                                             | 171 |
| 8.3.2. Model dużego kraju                                                                                             | 176 |
| 8.4. Stopień protekcji celnej                                                                                         | 180 |
| Pytania                                                                                                               | 187 |
| 9. Bariery pozataryfowe                                                                                               | 189 |
| 9.1. Mechanizm ograniczeń ilościowych i ich skutki                                                                    | 190 |
| 9.2. Dobrowolne ograniczenie eksportu i jego mechanizmy                                                               | 194 |
| 9.3. Inne bariery pozataryfowe                                                                                        | 198 |
| 9.4. Mechanizmy subsydiów produkcji krajowej i subsydiów eksportowych oraz ich skutki                                 | 203 |
| 9.5. Dumping                                                                                                          | 209 |
| Pytania                                                                                                               | 215 |
| 10. Wolny handel a protekcjonizm                                                                                      | 217 |
| 10.1. Tradycyjne argumenty na rzecz protekcjonizmu                                                                    | 218 |
| 10.1.1. Argumenty niesłuszne                                                                                          | 218 |
| 10.1.2. Argumenty słuszne w określonych warunkach                                                                     | 220 |
| 10.2. Współczesne argumenty na rzecz protekcjonizmu                                                                   | 226 |
| 10.2.1. Strategiczna polityka handlowa                                                                                | 227 |
| 10.2.2. Polityka przemysłowa                                                                                          | 230 |
| 10.3. Ograniczenia handlowe jako środek do osiągnięcia celów politycznych — sankcje ekonomiczne                       | 232 |
| 10.4. Ograniczenia handlowe a polityka ochrony środowiska                                                             | 235 |
| 10.4.1. Wpływ handlu międzynarodowego na zagrożenie środowiska                                                        | 236 |
| 10.4.2. Polityka ekologiczna jako czynnik wpływający na swobodę handlu i konkurencyjność eksportu                     | 238 |
| 10.4.2.1. Narodowa polityka ekologiczna                                                                               | 238 |
| 10.4.2.2. Międzynarodowe porozumienia w dziedzinie ochrony środowiska jako czynnik utrudniający handel międzynarodowy | 240 |
| 10.4.3. Perspektywy współzależności handlu międzynarodowego i ochrony środowiska                                      | 241 |
| Pytania                                                                                                               | 243 |

|                                                                                        |     |
|----------------------------------------------------------------------------------------|-----|
| <b>11. Międzynarodowa polityka handlowa</b>                                            | 245 |
| 11.1. Kartele międzynarodowe                                                           | 246 |
| 11.2. Integracja ekonomiczna                                                           | 250 |
| 11.2.1. Pojęcie i mechanizm integracji ekonomicznej                                    | 250 |
| 11.2.2. Mechanizm powstawania korzyści i strat w preferencyjnym porozumieniu handlowym | 255 |
| 11.2.3. Długookresowe efekty unii celnej                                               | 260 |
| 11.2.4. Korzyści z unii celnej a korzyści z wolnego handlu                             | 261 |
| 11.3. Ogólnoświatowa współpraca w dziedzinie liberalizacji obrotów handlowych          | 264 |
| Pytania                                                                                | 270 |

## Część IV

# MIĘDZYNARODOWE STOSUNKI FINANSOWE 273

|                                                            |     |
|------------------------------------------------------------|-----|
| <b>12. Bilans płatniczy</b>                                | 275 |
| 12.1. Definicja                                            | 275 |
| 12.2. Zasada podwójnego zapisu                             | 276 |
| 12.3. Struktura bilansu płatniczego                        | 276 |
| 12.4. Równowaga bilansu płatniczego                        | 278 |
| 12.5. Bilans płatniczy jako narzędzie analizy ekonomicznej | 279 |
| Pytania                                                    | 281 |

|                                                               |     |
|---------------------------------------------------------------|-----|
| <b>13. Kurs walutowy i rynek walutowy</b>                     | 284 |
| 13.1. Pojęcie kursu walutowego                                | 284 |
| 13.2. Rynek walutowy                                          | 285 |
| 13.2.1. Pojęcie i mechanizm                                   | 285 |
| 13.2.2. Rodzaje transakcji na międzynarodowym rynku walutowym | 289 |
| 13.2.2.1. Transakcje bieżące i transakcje terminowe           | 289 |
| 13.2.2.2. Arbitraż procentowy                                 | 292 |
| 13.2.2.3. Transakcje spekulacyjne                             | 294 |
| Pytania                                                       | 296 |

|                                                              |     |
|--------------------------------------------------------------|-----|
| <b>14. Ustalanie poziomu kursu walutowego</b>                | 298 |
| 14.1. Czynniki określające poziom kursu walutowego           | 298 |
| 14.2. Zmiany produktu krajowego brutto a kurs walutowy       | 300 |
| 14.3. Zmiany realnych stóp procentowych a kurs walutowy      | 303 |
| 14.4. Zmiany różnic w cenach a kurs walutowy                 | 304 |
| 14.5. Parytet siły nabywczej                                 | 305 |
| 14.6. Pozostałe czynniki określające poziom kursu walutowego | 310 |
| Pytania                                                      | 312 |

|                                                                   |     |
|-------------------------------------------------------------------|-----|
| <b>15. Automatyczny mechanizm dostosowawczy</b>                   | 314 |
| 15.1. Cenowy mechanizm dostosowawczy                              | 315 |
| 15.1.1. Cenowy mechanizm dostosowawczy w warunkach kursów stałych | 315 |

|                                                                                                                   |            |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------|
| 15.1.2. Cenowy mechanizm dostosowawczy w warunkach kursów płynnych . . . . .                                      | 317        |
| 15.2. Dochodowy mechanizm dostosowawczy . . . . .                                                                 | 323        |
| 15.2.1. Teoretyczne podstawy dochodowego mechanizmu dostosowawczego . . . . .                                     | 323        |
| 15.2.2. Mechanizm mnożnikowy w gospodarce zamkniętej . . . . .                                                    | 327        |
| 15.2.3. Równowaga w gospodarce otwartej . . . . .                                                                 | 329        |
| 15.2.4. Międzynarodowe konsekwencje działania mechanizmu dochodowego . . . . .                                    | 334        |
| 15.3. Monetarny mechanizm dostosowawczy . . . . .                                                                 | 337        |
| Pytania . . . . .                                                                                                 | 341        |
| <b>16. Polityka dostosowawcza . . . . .</b>                                                                       | <b>343</b> |
| 16.1. Przyczyny i cele polityki dostosowawczej . . . . .                                                          | 343        |
| 16.2. Narzędzia polityki dostosowawczej . . . . .                                                                 | 346        |
| 16.2.1. Polityka zmiany wydatków . . . . .                                                                        | 347        |
| 16.2.2. Polityka przesuwania wydatków . . . . .                                                                   | 349        |
| 16.2.2.1. Polityka kursowa . . . . .                                                                              | 349        |
| 16.2.2.2. Polityka wybiórczego przesuwania wydatków . . . . .                                                     | 350        |
| 16.3. Ograniczenia polityki dostosowawczej . . . . .                                                              | 354        |
| 16.3.1. Podejście absorpcyjne . . . . .                                                                           | 354        |
| 16.3.2. Polityka zmiany wydatków i polityka przesuwania wydatków a równowaga<br>zewnątrzna i wewnętrzna . . . . . | 356        |
| Pytania . . . . .                                                                                                 | 360        |
| <b>17. Międzynarodowy system walutowy . . . . .</b>                                                               | <b>362</b> |
| 17.1. Pojęcie i przesłanki istnienia międzynarodowego systemu walutowego . . . . .                                | 362        |
| 17.2. Międzynarodowy system walutowy przed II wojną światową . . . . .                                            | 363        |
| 17.3. System walutowy z Bretton Woods . . . . .                                                                   | 366        |
| 17.3.1. Warunki powstania . . . . .                                                                               | 366        |
| 17.3.2. Międzynarodowy Fundusz Walutowy . . . . .                                                                 | 367        |
| 17.3.3. Ocena działania międzynarodowego systemu walutowego z Bretton Woods . . . . .                             | 369        |
| 17.4. Współczesny międzynarodowy system walutowy . . . . .                                                        | 371        |
| 17.4.1. Powstanie współczesnego międzynarodowego systemu walutowego . . . . .                                     | 371        |
| 17.4.2. Funkcjonowanie współczesnego systemu walutowego . . . . .                                                 | 373        |
| 17.4.3. Współpraca walutowa w Europie Zachodniej . . . . .                                                        | 376        |
| Pytania . . . . .                                                                                                 | 380        |

## Część V

# MIĘDZYNARODOWE STOSUNKI GOSPODARCZE A KRAJE ROZWIJAJĄCE SIĘ . . . . . 383

|                                                                                                                             |            |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------|
| <b>18. Handel międzynarodowy a rozwój gospodarczy krajów rozwija-<br/>jących się . . . . .</b>                              | <b>385</b> |
| 18.1. Charakterystyka krajów rozwijających się . . . . .                                                                    | 385        |
| 18.2. Teoria handlu międzynarodowego a rozwój gospodarczy krajów roz-<br>wijających się . . . . .                           | 386        |
| 18.3. Polityka handlowa krajów rozwijających się zmierzająca do zwiększenia<br>korzyści z handlu międzynarodowego . . . . . | 389        |

|                                      |                                                                                                                                                          |            |
|--------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------|
| 18.3.1.                              | Próby stabilizacji cen eksportowanych surowców — międzynarodowe porozumienia towarowe . . . . .                                                          | 390        |
| 18.3.2.                              | Zmiana struktury produkcji — strategia antyimportowa i proeksportowa . . .                                                                               | 393        |
| 18.3.3.                              | Próby instytucjonalnej zmiany miejsca krajów rozwijających się w handlu międzynarodowym — UNCTAD, Nowy Ład Ekonomiczny, Milenijne Cele Rozwoju . . . . . | 397        |
| Pytania . . . . .                    |                                                                                                                                                          | 400        |
| <b>19.</b>                           | <b>Kryzys zadłużeniowy i możliwości jego rozwiązywania . . . . .</b>                                                                                     | <b>402</b> |
| 19.1.                                | Skala problemu zadłużenia . . . . .                                                                                                                      | 403        |
| 19.2.                                | Przyczyny światowego kryzysu zadłużeniowego . . . . .                                                                                                    | 405        |
| 19.3.                                | Zagrożenia związane z kryzysem zadłużeniowym . . . . .                                                                                                   | 406        |
| 19.4.                                | Możliwości rozwiązania globalnego problemu zadłużenia . . . . .                                                                                          | 408        |
| Pytania . . . . .                    |                                                                                                                                                          | 409        |
| <b>20.</b>                           | <b>Współczesne kryzysy finansowe . . . . .</b>                                                                                                           | <b>411</b> |
| 20.1.                                | Nowe tendencje w przepływie kapitału do krajów rozwijających się w latach dziewięćdziesiątych XX w. . . . .                                              | 411        |
| 20.2.                                | Pojęcie kryzysu finansowego . . . . .                                                                                                                    | 414        |
| 20.3.                                | Koncepcje teoretyczne wyjaśniające kryzysy walutowe lat osiemdziesiątych i dziewięćdziesiątych . . . . .                                                 | 420        |
| 20.4.                                | Skutki kryzysów walutowych w latach dziewięćdziesiątych . . . . .                                                                                        | 429        |
| Pytania . . . . .                    |                                                                                                                                                          | 431        |
| <b>21.</b>                           | <b>Wyzwania globalizacji . . . . .</b>                                                                                                                   | <b>433</b> |
| 21.1.                                | Korzyści i zagrożenia globalizacji . . . . .                                                                                                             | 434        |
| 21.2.                                | Przebudowa międzynarodowego ładu gospodarczego . . . . .                                                                                                 | 439        |
| Pytania . . . . .                    |                                                                                                                                                          | 445        |
| <b>Odpowiedzi . . . . .</b>          |                                                                                                                                                          | <b>447</b> |
| <b>Literatura cytowana . . . . .</b> |                                                                                                                                                          | <b>453</b> |
| <b>Indeks rzeczowy . . . . .</b>     |                                                                                                                                                          | <b>465</b> |



Adam Budnikowski jest profesorem nauk ekonomicznych, specjalistą i autorem licznych prac z dziedziny międzynarodowych stosunków gospodarczych i polityki ekologicznej. Od 1974 r. jest pracownikiem Szkoły Głównej Handlowej w Warszawie, w której prowadzi cieszące się bardzo dużym zainteresowaniem studentów wykłady z międzynarodowych stosunków gospodarczych. W latach

1985-1986 był stypendystą Fulbrighta w Massachusetts Institute of Technology, a w latach 1990-1991 — wykładowcą na Uniwersytecie J.W. Goethego we Frankfurcie nad Menem. Obecnie jest dyrektorem Instytutu Międzynarodowych Stosunków Gospodarczych SGH. Od kilku lat wykłada również w czołowych europejskich szkołach zarządzania zrzeszonych w Community of European Management Schools (CEMS).

Zakres tematyczny podręcznika, po raz pierwszy w Polsce przygotowanego przez jednego autora, obejmuje wszystkie podstawowe zagadnienia wchodzące w skład tradycyjnego kursu tego przedmiotu w wyższych uczelniach i wydziałach ekonomicznych i nawiązuje do rozwiązań dominujących w literaturze światowej. Cztery podstawowe części, na które podzielony został wykład, poświęcone są kolejno:

- teorii handlu międzynarodowego,
- polityce handlowej,
- międzynarodowym stosunkom finansowym,
- stosunkom gospodarczym krajów słabiej rozwiniętych.

Ze względu na modułowy układ książka jest w pełni użyteczna zarówno jako podręcznik do typowego 60-godzinnego wykładu, jak i krótszego kursu wprowadzającego.