

Spis treści

Przedmowa z 1971 r.	7
Wprowadzenie	9
I. Teoria grup i organizacji	13
A. Cel organizacji	13
B. Dobra publiczne i duże grupy	17
C. Tradycyjna teoria grup	26
D. Małe grupy	32
E. Grupy „ekskluzywne” i „inkluzywne”	49
F. „Taksonomia” grup	57
II. Wielkość grupy i zachowanie grupowe	68
A. Spójność i skuteczność małych grup	68
B. Problemy teorii tradycyjnych	73
C. Bódźce społeczne i zachowanie racjonalne	76
III. Związek zawodowy i wolność gospodarcza	83
A. Przymus w związkach zawodowych	83
B. Rozrost związków zawodowych w teorii i praktyce	96
C. Obowiązkowa przynależność wszystkich pracowników do jednego związku i wolność gospodarcza w grupie ukrytej	110
D. Interwencje rządowe i wolność gospodarcza w grupie ukrytej	115
IV. Klasyczne teorie państwa i klasy	122
A. Teorie państwa formułowane przez ekonomistów	122
B. Marksowska teoria państwa i klasy	127
C. Logika teorii Marksowskiej	131

V. Klasyczne teorie grup nacisku	137
A. Filozoficzne ujęcie grup nacisku	137
B. Ekonomia instytucjonalna i grupy nacisku – John R. Commons	140
C. Współczesne teorie grup nacisku – Bentley, Truman, Latham	143
D. Logika teorii grup	154
VI. Teorie „produktu ubocznego” i teorie „szczególnego interesu”	161
A. Teorie „produktu ubocznego” dotyczące dużych grup nacisku	161
B. Lobby związkowe	165
C. Lobby zawodowe	167
D. Teoria „szczególnego interesu” i lobby biznesowe	172
E. Rządowe wsparcie presji politycznej	180
F. Spółdzielnie rolnicze i lobby rolnicze	185
G. Lobby „nieekonomiczne”	192
H. „Zapomniane grupy” – poszkodowani, którzy milczą	199
Dodatek (z 1971 r.)	202
Indeks nazwisk	213
Indeks rzeczowy	219