

ROZDZIAŁ PIERWSZY

JESTEŚ AGENTEM UBEZPIECZENIOWYM – TO TWOJA PROFESJA

ETYKA ZAWODOWA · WŁAŚCIWA POLISA · PRESTIŻ ZAWODOWY ·
POZYSKIWANIE KLIENTÓW · PLANOWANIE PRACY · ROZKOSZ
WYSOKICH PROFITÓW · OCENA WYNIKÓW FINANSOWYCH

STRONA 11 – 27

ROZDZIAŁ DRUGI

ELEMENTY SKUTECZNEJ KOMUNIKACJI W PROCESIE SPRZEDAŻY

KUPNO I SPRZEDAŻ · KOMUNIKACJA I JĘZYK · SZTUKA ZADAWANIA
PYTAŃ I SŁUCHANIA ODPOWIEDZI · FILOZOFIA SPRZEDAŻY
UBEZPIECZEŃ NA ŻYCIE · PLAN SPOTKANIA Z KLIENTEM

STRONA 29 – 48

ROZDZIAŁ TRZECI

ISTOTA UBEZPIECZENIA NA ŻYCIE – DEFINICJA I ZASTOSOWANIE

ŻYCIE I UBEZPIECZENIE NA ŻYCIE · CUD DOKONANY PRZEZ PAPIER
I ATRAMENT · INNE OBLCIE ŚMIERCI · UPOSAŻONY (BENEFICJANT) –
SPADKOBIERCA · RÓŻNE RODZAJE POLIS UBEZPIECZENIA NA ŻYCIE ·
KREOWANIE ZAMOŻNOŚCI · UBEZPIECZENIA DLA DZIECI –
ANTIDOTUM NA ROSNĄCE KOSZTY STUDIÓW

STRONA 49 – 63

ROZDZIAŁ CZWARTY

UMIEJĘTNOŚĆ POZYSKIWANIA KLIENTÓW – KLUCZEM DO SUKCESU

SELEKCJA POTENCJALNYCH KANDYDATÓW NA KLIENTÓW · METODY POZYSKIWANIA KLIENTÓW · NATURALNY RYNEK · UNIKNAĆ PORAŹEK · SYSTEM POZYSKIWANIA KANDYDATÓW NA KLIENTÓW · TWOJA LINIA TELEFONICZNA MUSI BYĆ ZAJĘTA · TWARZĄ W TWARZ

STRONA 65 – 86

ROZDZIAŁ PIĄTY

PLANOWANIE FINANSOWE – DEFINICJA I ZASTOSOWANIE W PROCESIE SPRZEDAŻY

KLIENT A PLAN FINANSOWY · WZAJEMNY SZACUNEK I ZAUFANIE · TECHNIKA ODNAJDYWANIA FAKTÓW · OSZACOWANIE POTRZEB · SPRZEDAĆ W CZASIE PIERWSZEGO SPOTKANIA · PREZENTACJA · LAWINA BŁĘDÓW CZY OSTATNIA PRZESZKODA DO POKONANIA? · ZAMKNIĘCIE · USUWANIE WĄTPLIWOŚCI · DOSTARCZANIE POLISY

STRONA 87 – 111

ROZDZIAŁ SZÓSTY

SPRZEDAŻ RODZICOM SAMOTNIE WYCHOWUJĄCYM DZIECI I RODZINOM O DWÓCH ŹRÓDŁACH DOCHODU

CHARAKTERYSTYKA I POTENCJAŁ TEJ GRUPY SPOŁECZNEJ · SAMOTNY RODZIC A PROCES SPRZEDAŻY · RODZINY O DWÓCH ŹRÓDŁACH DOCHODU · KIEDY SUMA UBEZPIECZENIA NA ŻYCIE JEST WYSTARCZAJĄCĄ?

STRONA 113 – 123

ROZDZIAŁ SIÓDMY

RODZINNE FINANSE W OBLICZU ŚMIERCI

INNE OBLICZE ŚMIERCI · JAK MOŻESZ POMÓC? · TESTAMENT
A KONCEPCJA UBEZPIECZENIA NA ŻYCIE

STRONA 125 – 134

ROZDZIAŁ ÓSMY

ROLA UBEZPIECZENIA NA ŻYCIE W PLANOWANIU MAJĄTKOWYM

CZYM JEST PLANOWANIE MAJĄTKOWE? · TECHNIKA PLANOWANIA
MAJĄTKOWEGO · STOSOWANIE PLANOWANIA MAJĄTKOWEGO
W PROCESIE SPRZEDAŻY · PRAWO SPADKOWE · SŁOWNIK PRAWA
SPADKOWEGO

STRONA 135 – 166

ROZDZIAŁ DZIEWIĄTY

PRZEDSTAWICIELE PROFESJONALNYCH ZAWODÓW KLIENTAMI

NAJCZĘŚCIEJ SPOTYKANE PROBLEMY · PROFESJONALNA KARIERA
A PLANOWANIE MAJĄTKOWE · PROFESJONALISTA W PROCESIE
SPRZEDAŻY

STRONA 167 – 178

ROZDZIAŁ DZIESIĄTY

PRACOWAĆ DLA LUDZI BIZNESU

LUDZIE BIZNESU A UBEZPIECZENIA · SYLWETKA CZŁOWIEKA
BIZNESU · STATUS PRAWNY PRZEDSIĘBIORSTWA · ODNIESIESZ TU
SUKCES

STRONA 179 – 188

ROZDZIAŁ JEDENASTY

UMOWA KUPNA I SPRZEDAŻY UDZIAŁÓW W FIRMIE ZAWARTA POMIĘDZY UDZIAŁOWCAMI

OSZACOWANIE MAJĄTKU FIRMY · METODY OSZACOWYWANIA ·
PODSTAWOWE ZAŁOŻENIA UMOWY

STRONA 189 – 203

ROZDZIAŁ DWUNASTY

PRYWATNA FIRMA

PERSPEKTYWY PRYWATNEGO PRZEDSIĘBIORSTWA A ŚMIERĆ JEJ
WŁAŚCICIELA · ŚMIERĆ, DŁUGI I PODATKI · JAK SPRZEDAWAĆ
UBEZPIECZENIA WŁAŚCICIELOM PRYWATNYCH FIRM · STRATEGIA
SPRZEDAŻY

STRONA 205 – 219

ROZDZIAŁ TRZYNASTY

SPÓŁKA CYWILNA

SPÓŁKA CYWILNA – PRZEPISY PRAWA · NIEOGRANICZONA
ODPOWIEDZIALNOŚĆ WSPÓLNIKÓW · ZLIKWIDOWAĆ
CZY ZREORGANIZOWAĆ? · UMOWA KUPNA – SPRZEDAŻY
ROZWIĄZANIEM

STRONA 221 – 236

ROZDZIAŁ CZTERNASTY

SPÓŁKA Z OGRANICZONĄ ODPOWIEDZIALNOŚCIĄ

PRZEPISY PRAWNE REGULUJĄCE DZIAŁALNOŚĆ SPÓŁEK Z O.O. ·
DLACZEGO Z OGRANICZONĄ ODPOWIEDZIALNOŚCIĄ? · ŚMIERĆ
UDZIAŁOWCA A INTERESY SPÓŁKI

STRONA 237 – 264

ROZDZIAŁ PIĘTNASTY

**SPÓŁKA JAWNA, SPÓŁKA KOMANDYTOWA, SPÓŁKA AKCYJNA,
SPÓŁKA KOMANDYTOWO-AKCYJNA, SPÓŁKA PARTNERSKA,
SŁOWNICZEK KODEKSU SPÓŁEK HANDLOWYCH**

SPÓŁKA JAWNA · SPÓŁKA KOMANDYTOWA · SPÓŁKA AKCYJNA ·
SPÓŁKA KOMANDYTOWO-AKCYJNA · SPÓŁKA PARTNERSKA ·
SŁOWNICZEK KODEKSU SPÓŁEK HANDLOWYCH

STRONA 265 – 321

ROZDZIAŁ SZESNASTY

UBEZPIECZYĆ KLUCZOWY PERSONEL FIRMY

ŁUDZIE, OD KTÓRYCH ZALEŻY SUKCES · UCHRONIĆ FIRMĘ PRZED
STRATAMI · UBEZPIECZENIE KLUCZOWYCH PRACOWNIKÓW –
CZY WARTO JE PREZENTOWAĆ?

STRONA 323 – 329

ROZDZIAŁ SIEDEMNASTY

PRZYSZŁOŚĆ TWOJEJ PROFESJONALNEJ KARIERY

DOKĄD TERAZ?

STRONA 331 – 333