

Spis treści

Kilka słów o tej książce	5
1. Wprowadzenie: Co sprawia, że wniosek jest dobry	7
Zdobywanie funduszy to sprzedawanie dobrego pomysłu	7
Powód, dla którego warto nas wspierać	8
Najważniejsze kroki w przygotowaniu wniosku	8
Funkcja i cel wniosku	10
Podstawy dobrego wniosku	11
2. Elementy dobrego wniosku	13
Twoje atuty	13
Posługiwanie się danymi liczbowymi i wynikami badań	24
Budowanie wiarygodności	26
Wiarygodność finansowa	31
Sukces i porażka	32
3. Udoskonalanie wniosku	35
Myślenie w kategoriach projektu	35
Jak zwiększać szanse projektu na sfinansowanie	37
Jak rozwijać dobre pomysły	40
Jak dodatkowo wzmocnić wartość projektu	41
4. Kalkulacja kosztów projektu	45
Budżet	45
Budżetowanie	45
Powszechne błędy w budżetowaniu	52
5. Poprawa warsztatu pisarskiego	55
Pisanie jasnym, zrozumiałym językiem	55
Kilka powszechnych pisarskich dolegliwości	56
Różne środki przekazu	60

6. Jak napisać dobry wniosek	63
Rozpoznanie rynku sponsorów	63
Idealny wniosek - krok po kroku	67
Co zrobić po napisaniu wniosku	81
Co należy zrobić po złożeniu wniosku	85
Terminy składania wniosków. Etapy procesu	86
7. Punkt widzenia fundatora	89
8. Jak udoskonalić wniosek - Studia przypadków	107
9. Ocena wniosku	131
10. Lista kontrolna i kartoteka	139