

Spis treści

Objaśnienia ważniejszych skrótów	11
Wstęp	19
CZĘŚĆ PIERWSZA. WPROWADZENIE DO PROBLEMATYKI LEASINGU	23
1. Geneza i rozwój leasingu	25
1.1. Początki leasingu	25 ✓
1.2. Ewolucja leasingu w Wielkiej Brytanii	28
1.3. Amerykański przełom w rozwoju leasingu	32
1.4. Ekspansja leasingu na świecie	36
1.5. Leasing w handlu międzynarodowym	38
2. Leasing w Polsce	40
2.1. Leasing w obrocie krajowym	40
2.2. Leasing w handlu zagranicznym	43
3. Współczesne pojęcie i rodzaje leasingu	44
3.1. Ogólna charakterystyka leasingu	44
3.2. Główne rodzaje leasingu	46 ✓
4. Zalety i wady leasingu	72
4.1. Zalety dla korzystającego	72 ✓
4.2. Zalety dla udostępniającego	76 ✓
4.3. Wady leasingu	77 ✓
5. Wnioski	81

CZĘŚĆ DRUGA. UMOWA LEASINGU W PRAWIE WEWNĘTRZNYM WYBRANYCH PAŃSTW	85
1. Uwagi wstępne	87
1.1. Rozwój krajowych regulacji umowy leasingu	87
1.2. Założenia badawcze	87
2. Systemy prawa powszechnego i mieszane	89
2.1. USA	89
2.2. RPA	123
3. Ustawodawstwa romańskie i germańskie	125
3.1. Francja	125
3.2. Belgia	128
3.3. Senegal	130
3.4. Kanada (Quebec)	131
3.5. Brazylia	132
3.6. Portugalia	134
3.7. Wenezuela	137
3.8. Turcja	140
3.9. Włochy (projekt regulacji)	144
3.10. Niemcy	150
4. Polska (projekt regulacji)	154
5. Wnioski	158
5.1. Wnioski szczegółowe	158
5.2. Wnioski ogólne	168
CZĘŚĆ TRZECIA. UMOWA LEASINGU W KONWENCJI UNIDROIT z 1988 r.	173
1. Przebieg prac nad projektem konwencji	175
1.1. Inicjatywa legislacyjna, działalność grup roboczych i Sekretariatu UNIDROIT	175
1.2. Prace komitetu ekspertów rządowych i dyskusja nad projektem konwencji	179
1.3. Konferencja dyplomatyczna w Ottawie	180
2. Cel i założenia konwencji	184
2.1. Główny cel konwencji	184
2.2. Podstawowe założenia konwencji	185
3. Koncepcja umowy leasingu	188
3.1. Legislacyjny punkt wyjścia – transakcja leasingu	188
3.2. Odrębnie uregulowane obowiązki i uprawnienia stron	199
4. Odpowiedzialność stron transakcji leasingu	203
4.1. Odpowiedzialność finansującego wobec korzystającego	203

4.2. Odpowiedzialność dostawcy wobec korzystającego	208
4.3. Odpowiedzialność korzystającego wobec finansującego	212
5. Moc wiążąca przepisów konwencji	216
6. Wykładnia przepisów konwencji i statut pomocniczy	218
6.1. Zasady wykładni przepisów konwencji	218
6.2. Problem statutu pomocniczego	219
7. Wnioski	223

CZĘŚĆ CZWARTA. UMOWA LEASINGU W ŚWIELE PRAWA POLSKIEGO . . . 229

1. Zagadnienia wstępne	231
1.1. Znaczenie kwalifikacji umowy leasingu finansowanego	231
1.2. Założenia budowy zobowiązaniowego modelu leasingu finansowanego	232
1.3. Główne zagadnienia kwalifikacji umów	238
2. Charakterystyczne elementy treści umowy leasingu finansowanego 256	256
2.1. Obowiązki finansującego	256 ✓
2.2. Obowiązki korzystającego	268 ✓
3. Model stosunku zobowiązaniowego i umowy leasingu finansowanego 279	279
3.1. Społeczno-gospodarczy cel i funkcja leasingu finansowanego . . .	279
3.2. Model zobowiązaniowego stosunku leasingu finansowanego . . .	281
3.3. Model umowy leasingu finansowanego i jej ogólna charakterystyka	283 ✓
4. Charakter prawny umowy leasingu finansowanego	285
4.1. Leasing a najem i dzierżawa	285 ✓
4.2. Leasing a sprzedaż	288
4.3. Leasing a pożyczka i kredyt bankowy	291 ✓
4.4. Leasing a zlecenie	294
4.5. Leasing finansowany jako umowa nienazwana	295
5. Wybrane elementy reżimu prawnego umowy leasingu finansowanego	302
5.1. Wynik porównania leasingu finansowanego z umowami nazwanymi polskiego prawa cywilnego	302
5.2. Reżim prawny podstawowych obowiązków finansującego	303
5.3. Reżim prawny podstawowych obowiązków korzystającego	304
Wykaz cytowanej literatury	305
Zusammenfassung	333
Summary	339
Résumé	344
Резюме	349