

# SPIS TREŚCI

Słowo wstępne.....	11
Wprowadzenie .....	14

## Część I

Podstawy: koncepcje i modele handlu elektronicznego .....	17
1. Uwarunkowania, terminologia, możliwości i wyzwania .....	19
Historia: spojrzenie na lata 90.....	20
Systemy ERP ....., Systemy CRM .....	21
Hurtownie danych jako źródło informacji .....	23
Rozwój Internetu jako skutecznej platformy handlu elektronicznego.....	24
Podstawowe pojęcia.....	25
Terminologia hurtowni danych.....	25
Terminologia systemów CRM .....	28
Terminologia Internetu.....	31
Możliwości.....	33
Wyzwania .....	44
Przeszkody subiektywne .....	44
Przekształcanie się oddziałów prowadzących działalność w Internecie w odrębne firmy .....	46
Działanie w „czasie internetowym” .....	46
Przełamywanie barier.....	47
2. Magazynowanie danych w modelu Business-to-Consumer .....	49
Modele B2C .....	50
Podstawowa sprzedaż produktów .....	50
Sprzedaż usług .....	54
Pośrednictwo w sprzedaży produktów i usług .....	56
Portale i społeczności użytkowników.....	57
Witryny wspierające kanały tradycyjne .....	58

Klasyfikacja działalności B2C.....	59
Organizacja magazynowania danych w handlu elektronicznym .....	63
Zapotrzebowanie na hurtownie danych w modelu B2C .....	67
Magazynowanie danych zorientowane na klienta i system informacji gospodarczej .....	67
Magazynowanie danych i informacje operacyjne .....	75
3. Magazynowanie danych w modelach Consumer-to-Consumer i Consumer-to-Business.....	77
Rozróżnienie miedzy organizacjami typu C2C i C2B .....	77
Modele C2C .....	79
Internetowe strony aukcyjne .....	79
Modele C2B .....	82
Włączenie systemu informacji gospodarczej do modelu C2C .....	82
4. Magazynowanie danych w modelu Business-to-Business .....	89
Modele B2B .....	90
Model B2B ukierunkowany na łańcuch dostaw.....	90
Model B2B ukierunkowany na rynek .....	92
Mieszane modele handlu B2B .....	93
Systemy informacji gospodarczej w handlu B2B .....	96
Podstawowy system informacji o klientach .....	96
Systemy informacji o rynku elektronicznym.....	99
Systemy informacji o uczestnikach łańcucha wartości.....	102
5. Magazynowanie danych w modelach Government-to-Citizen i Business-to-Government .....	105
Modele handlu elektronicznego G2C.....	106
Specyfika magazynowania danych w modelu G2C.....	108
Środowiska firm tradycyjno-internetowych .....	108
Zapotrzebowanie na kompletną bazę danych o „klientach” .....	109
Granice geograficzne .....	117
Rozwiązanie punktowe a magazynowanie danych w organizacji .....	118
Funkcje systemu informacji gospodarczej charakterystyczne dla organów administracji .....	120
Modele handlu elektronicznego Business-to-Government.....	121
Specyfika magazynowania danych w modelu B2G.....	122
Przetargi na realizację zamówień publicznych.....	122
Bieżące operacje w obrębie łańcucha dostaw .....	125
Rynki i giełdy .....	126
6. Magazynowanie danych w modelu Business-to-Employee.....	128
Związek z systemami ERP .....	129

Udostępnienie usług pracownikom .....	130
Analiza danych w modelu B2E.....	131
Środowiska firm trady cyjno-internetowych.....	132
<b>Część II</b>	
Komponenty, problemy i rozwiązania .....	133
7. Podstawowe technologie i komponenty.....	135
Protokoły i środowisko Internetu.....	137
Język HTML.....	137
Protokół HTTP .....	139
Język XML .....	140
Cookies .....	143
Protokół WAP i język WML.....	144
Warstwa bezpiecznych gniazd (SSL) .....	146
Technologia baz danych.....	147
Technologia relacyjnych baz danych .....	148
Technologia nierelacyjnych baz danych .....	148
Znaczenie dla magazynowania danych w handlu elektronicznym .....	149
Rozwój i integracja aplikacji .....	150
Narzędzia ETL.....	150
Infrastruktura pośrednicząca bazująca	
na wymianie komunikatów (MOM) .....	151
Publikacja i subskrypcja.....	152
Usługi katalogowe .....	153
Inteligentni agenci .....	153
Serwery WWW .....	154
Serwery aplikacji .....	155
Firmy świadczące usługi ASP.....	158
Wybrane języki programowania do tworzenia aplikacji internetowych.....	159
Znaczenie dla magazynowania danych w handlu elektronicznym.....	161
Dostępne standardowe platformy rozwoju środowiska internetowego.....	161
IBM .....	162
Microsoft.....	164
Allaire (Cold Fusion) .....	166
Sieci, komunikacja i protokoły .....	169
Sieci lokalne (Ethernet) .....	169
Sprzęt sieciowy .....	171
Sieci rozległe (WAN).....	173
Usługi sieciowe charakterystyczne dla Internetu .....	176
Technologie komunikacji z użytkownikami.....	178
Przeglądarki internetowe .....	179

Przenośny elektroniczny asystent .....	179
Znaczenie dla magazynowania danych w handlu elektronicznym .....	180
<b>8. Systemy informacji gospodarczej - przykładowe rozwiązania .....</b>	<b>182</b>
Yignette .....	183
Platforma handlu elektronicznego V/5 .....	183
Charakterystyka serwera marketingu relacyjnego .....	183
Architektura serwera marketingu relacyjnego V/5 .....	186
Ithena .....	186
Ithena e-CI — założenia.....	187
Główne koncepcje pakietu Ithena e-CI .....	188
Architektura pakietu Ithena e-CI.....	191
Ithena e-CI w innych modelach handlu elektronicznego.....	192
Revenio Dialog.....	193
Założenia marketingu ukierunkowanego na dialog.....	193
Prosty przykład marketingu ukierunkowanego na dialog.....	194
Środowisko magazynowania danych .....	196
Projektowanie i budowa środowiska marketingu ukierunkowanego na dialog	198
Obsługiwane modele handlu elektronicznego.....	199
<b>9. Zagadnienia jakości i integralności danych .....</b>	<b>202</b>
Problem jakości danych .....	203
Jakość danych w modelu B2C.....	206
Jakość danych w modelu B2B.....	207
Rozwiązywanie problemu jakości danych — analiza danych źródłowych .....	209
Rozwiązywanie problemu jakości danych — integracja procesów służących zapewnieniu dobrej jakości i integralności danych z operacjami .....	212
<b>10. Prywatność informacji i bezpieczeństwo systemów w handlu elektronicznym...217</b>	
Uzasadnienie potrzeby prywatności i bezpieczeństwa w handlu elektronicznym ...	219
Działanie na podstawie danych zindywidualizowanych .....	219
Sprzedaż i zakup baz danych .....	219
Dostępność informacji przez Internet.....	220
Możliwości ochrony prywatności informacji .....	222
Obecny stan ochrony prywatności stron internetowych .....	223
Możliwości gromadzenia informacji — <i>cookies</i> .....	224
Przeznaczenie <i>cookies</i> .....	224
<i>Cookies</i> i „namierzanie” konsumentów.....	225
<i>Cookies</i> — najważniejsze zagrożenia dla prywatności .....	225
Ryzyko stosowania <i>cookies</i> .....	226
<i>Cookies</i> a prywatność w Internecie .....	226

Konflikt między reklamą w Internecie i prywatnością .....	228
Przyszłość <i>cookies</i> .....	228
Platforma P3P .....	229
Internetowe usługi scalające.....	230
Dostęp do informacji rządowych .....	232
Przyszłość prywatności.....	232
Bezpieczeństwo handlu elektronicznego .....	233
Rozwój strategii bezpieczeństwa handlu elektronicznego .....	234
Polityka bezpieczeństwa .....	234
Analiza ryzyka .....	235
Zagrożenia dla handlu elektronicznego.....	236
Metody ataku .....	237
Zagrożenie wewnętrzne .....	240
Sposoby łamania zabezpieczeń.....	240
Zarządzanie bezpieczeństwem .....	241
Procesy i procedury bezpieczeństwa.....	241
Szkolenia .....	242
Szyfrowanie informacji .....	242
Znaczenie dla magazynowania danych w handlu elektronicznym .....	246
Prywatność .....	247
Bezpieczeństwo .....	248
11. Przykładowe rozwiązania .....	251
Obecny (przedinternetowy) model działalności firmy Acme Computer .....	252
Działalność Acme Computer - stan obecny i pożądany.....	253
Decyzje o strategii .....	260
Strategia magazynowania danych firmy Acme .....	262
Architektura rozwiązań dla handlu elektronicznego.....	263
Infrastruktura.....	264
Oprogramowanie i aplikacje B2C.....	266
Więcej o środowisku magazynowania danych firmy Acme Computer.....	268
Architektura B2B .....	272
Inicjatywy kadrowe .....	273
Indeks.....	275