

Spis treści

Wprowadzenie	7
Rozdział I. Ramy analizy	13
1. Podstawy teoretyczne	13
Podstawowe pojęcia analizy instytucjonalnej	13
Wnioski analizy instytucjonalnej	18
2. Teza	23
3. Sposób i układ analizy	29
Metoda	29
Struktura	33
Rozdział II. Okoliczności powstania neoliberalnej strategii gospodarczej	35
1. Rozpad koalicji wspierającej strategię industrializacji i substytucji importu	36
2. Neoliberalne idee ekonomiczne i interesy gospodarcze	41
Wielki kapitał — wewnętrzne podziały	42
Czynniki zewnętrzne i przetasowania w elitach biznesu	43
<i>Entrée</i> technokratów spod znaku Chicago	44
Koalicja na rzecz liberalizacji ekonomicznej	48
<i>El Ladrillo</i> — podstawy polityki ekonomicznej	50
3. Neoliberalizm ekonomiczny i ideologia państwowa	52
Rozdział III Radykalny neoliberalizm	56
1. Instytucje polityczne	57
Sprężenie autorytarnego programu politycznego z neoliberalnym programem ekonomicznym	58
Zawężenie instytucjonalnych kanałów dostępu do wiedzy i ograniczenie koalicji wielkiego biznesu	61
Technokratyczna wspólnota Chicago Boys	67
2. Prawa własności i mechanizmy koordynacji w gospodarce	72
Nowy ład ekonomiczny	73
Instytucjonalizacja modelu ekonomicznego	84
Kryzys modelu	95
3. Procesy finansowe i realne	105
Niski poziom inwestycji i oszczędności krajowych	107
Wzrost efektywności wykorzystania zasobów	114

Dezindustrializacja i wrażliwość gospodarki na zmiany na rynku międzynarodowym	115
Redystrybucja dochodu: wzrost zróżnicowania i spadek udziału pracy	121
4. Podsumowanie	124
Rozdział IV. Pragmatyczny neoliberalizm	127
1. Instytucje polityczne	128
Kontynuacja reżimu	128
Szeroka koalicja elit własności	129
Opozycja demokratyczna i mobilizacja pracowników najemnych	130
Zmiana partnerów w systemie wzajemnego oddziaływania między państwem a kapitałem	133
Konsolidacja pragmatycznej koalicji neoliberalnej	136
2. Prawa własności i mechanizmy koordynacji w gospodarce	137
Interwencja	139
Przezwycięzanie bariery dewizowej	141
Pragmatyczna korekta i kontynuacja „modelu”	146
3. Procesy finansowe i realne	152
Mobilizacja zasobów	152
Wzrost oszczędności prywatnych i niski poziom inwestycji	153
Pracochłonny wzrost	158
Alokacja zasobów i spadek efektywności	158
Dualizm w strukturze produkcji i eksportu	159
Redystrybucyjne skutki dostosowań strukturalnych i reform instytucjonalnych	162
4. Podsumowanie	166
Rozdział V. Demokratyczny neoliberalizm	170
1. Instytucje polityczne	171
„Nie dokończona demokracja”	172
Elitarny konsensus	176
Ponowna zmiana partnerów w systemie wzajemnego oddziaływania między państwem a biznesem	183
Dysydencka technokracja	186
2. Prawa własności i mechanizmy koordynacji w gospodarce	195
Socjalliberalna modyfikacja	196
Kontrolowana integracja z rynkiem światowym	199
Instytucjonalne zabezpieczenia przed poszukiwaniem dochodów rentowych	209
3. Procesy finansowe i realne	219
Wyczerpywanie się zasobów, wzrost inwestycji i oszczędności krajowych	220
Rosnąca efektywność wykorzystania zasobów i niewielka innowacyjność	223
Sektor zmodernizowany i sektor tradycyjny	224
Ograniczanie biedy i zachowanie nierówności	225
Kontrowersyjne wyniki reform sfery socjalnej	229
4. Podsumowanie	233
Zakończenie	239
Aneks statystyczny	244
Literatura	256
Wykaz skrótów chilijskich	265
Wykaz cytowanych autorów chilijskich	266
Spis tablic w tekście	267
Spis tablic w aneksie	267
Spis rysunków	268