

Inhalt

I Aufbau der Trainingsmaterialien	5
1 Erfolgreich in Verhandlungen: Trainingsmodul	6
2 Erfolgreich in Verhandlungen: Hinweise für den Unterricht	6
II Hinweise für Kursleiter	7
1 Vorbereitung des Kurses	8
2 Kursplanung	9
3 Allgemeine Hinweise zum Unterricht	10
4 Hinweise zu den Aufgaben	14
III Ergänzende Texte und Aufgaben	23
Text 1	24
Text 2	26
Text 3	27
Text 4	29
Text 5	31