

WSTĘP	5
I. POJĘCIE ORGANIZACJI GOSPODARKI NARODOWEJ	9
1.1. Przedmiot organizacji gospodarki narodowej	10
1.2. Istota organizacji gospodarczej w skali kraju	12
1.3. Różne znaczenia pojęcia organizacja w odniesieniu do gospo- darki narodowej	15
1.3.1. Organizacja w znaczeniu rezultatowym i czynnościowym	15
1.3.2. Statyczny i dynamiczny punkt widzenia na organi- zację	17
1.3.3. Organizacja w ujęciu klasycznym, socjologicznym i sy- stemowym	17
1.4. Szczegół kierowania i decyzje na przykładzie krajowej orga- nizacji gospodarczej w Polsce	20
1.4.1. Szczegół kierowania	21
1.4.2. Decyzje	23
II. PLANOWANIE ORGANIZACJI GOSPODARKI NARODOWEJ	29
2.1. Przedmiotowa treść planu organizacji	29
2.1.1. Struktura hierarchiczna i rodzajowa decyzji	31
2.1.2. Struktura geograficzna organizacji	31
2.1.3. Struktura czasowa organizacji	32
2.1.4. Technika wytwarzania decyzji	32
2.1.5. Zatrudnienie zasobów	32
2.1.6. Struktura podmiotowa planu organizacji	33
2.2. Elementy tworzące decyzję	33
2.2.1. Cel działania organizacji	34
2.2.2. Środki działania	35
2.2.3. Warunki działania organizacyjnego	40
2.2.4. Kryterium wyboru	42
2.3. Optymalizacja wieloszczegółowej organizacji gospodarczej	42
2.3.1. Niepełna optymalizacja organizacji gospodarczej	42
2.3.1.1. Piramida hierarchiczna organizacji	42
2.3.1.2. Lokalizacja decyzji	44
2.3.2. Pełna optymalizacja organizacji gospodarczej	71
III. ORGANIZACJA GOSPODARCZA W AKTUALNEJ PRAKTYCE	75
3.1. Lokalizacja decyzji w krajowej organizacji gospodarczej w Polsce	76
3.2. Koszty wytworzenia decyzji na szczeblu zjednoczenia	79
3.3. Koszty wytworzenia decyzji w wybranych kierownictwach szczebla $l = 2$	83
3.4. Kierunki doskonalenia organizacji gospodarki narodowej w Polsce	87
BIBLIOGRAFIA	91
СОДЕРЖАНИЕ	94
SUMMARY	95